

# Portfólio Oficial de Soluções – Grupo Proex

O presente documento tem como finalidade apresentar, de forma institucional e organizada, o conjunto oficial de soluções oferecidas pelo Grupo Proex. Este material destina-se especialmente aos Licenciados, para conhecimento técnico e estratégico do portfólio completo de serviços disponíveis no ecossistema Proex. A política de preços será apresentada em documento específico.



## Soluções Estratégicas do Ecossistema Proex

### Internacionalização Empresarial

O Grupo Proex oferece estrutura completa para constituição e organização internacional de empresas:

- Abertura de Empresa – Delaware
- Abertura de Empresa – Flórida
- Abertura de Empresa – Wyoming
- Abertura de Empresa – Offshore B.V.I.
- Abertura de Conta Bancária Empresarial
- Mudanças Contratuais (Amendments)

Esses serviços permitem a estruturação jurídica adequada para expansão internacional, proteção patrimonial e organização societária estratégica.

## Planejamento Estratégico e Documentação Técnica

### Business Plan

Imigratório e corporativo

### Customização

Documentos Técnicos

### Planejamento Tributário

Básico e Avançado

- Consultoria Contábil
- Apostilamento e Tradução Juramentada

Essas soluções estruturam o projeto empresarial e imigratório com base técnica, financeira e estratégica.

# Propriedade Intelectual

## ☐ Registro de Marca junto ao USPTO (por classe)

O registro de marca fortalece a proteção jurídica e consolida posicionamento institucional no mercado americano.

# Vistos Estratégicos

O Grupo Proex atua na estruturação técnica e estratégica dos pleitos, incluindo preparação documental, organização probatória e suporte técnico especializado.

## Vistos EB

- Visto EB-1
- Visto EB-2
- Visto EB-3
- Visto EB-5

## Vistos Especializados

- Visto E-2
- Visto L-1
- Visto O-1
- Visto J-1

## Suporte Adicional

- RFE (Request for Evidence)
- Appeal / Motion
- Refile



# Considerações Institucionais

O Licenciado deverá conhecer integralmente o portfólio para identificar oportunidades de cross-sell, upsell e estruturação completa do cliente dentro do ecossistema Proex.

A atuação comercial deve sempre respeitar as diretrizes institucionais, políticas internas e aprovação prévia da Proex. A política de preços, margens e condições comerciais será apresentada em documento específico e reservado.